



EINEN GUTEN IMMOBILIENMAKLER FINDEN

*Mit dieser Checkliste finden Sie den perfekten
Immobilienmakler für Ihr Vorhaben*

<input type="checkbox"/>	Arbeitet mehrere Jahre in der Region	<input type="checkbox"/>	spricht Mängel offen an und protokolliert diese
<input type="checkbox"/>	Hat viele vergleichbare Immobilien vermittelt	<input type="checkbox"/>	schlägt SEINEN realistischen Angebotspreis vor
<input type="checkbox"/>	kurze Vermittlungszeit	<input type="checkbox"/>	Hat viele positive Bewertungen (z.B. Google)
<input type="checkbox"/>	gut telefonisch erreichbar	<input type="checkbox"/>	Kennt die Zielgruppe der Immobilie genau
<input type="checkbox"/>	Souverän und kompetent	<input type="checkbox"/>	Hat ein großes Netzwerk (Verband, Handwerker etc.)
<input type="checkbox"/>	pünktlich, vorbereitet und gut informiert	<input type="checkbox"/>	Kennt vergleichbare aktuelle Angebotspreise
<input type="checkbox"/>	Hat eine Eigene Meinung, vor allem im Bereich der Immobilienbewertung	<input type="checkbox"/>	Bietet Kunden Marktreports zu Immobilienthemen an
<input type="checkbox"/>	klärt über rechtliche Aspekte auf	<input type="checkbox"/>	Schätzt Vermittlungsdauer ein
<input type="checkbox"/>	hat klare, verständliche Abläufe	<input type="checkbox"/>	bietet großes Immobilienportfolio an
<input type="checkbox"/>	kennt die neuesten Vertriebsstrategien und nutzt z.B. Social Media	<input type="checkbox"/>	hat mehrere Standorte und / oder Mitarbeiter